

SUCCESS | 4^{you}

Erfolgreicher mit den Serviceleistungen der Unternehmensgruppe Pietsch





Diese Unterlage besteht aus zertifiziertem Papier aus nachhaltig bewirtschafteten Wäldern.

DIE PIETSCH-GRUPPE

Wir gehören zu den führenden SHK-Großhändlern in Deutschland.

Wir sind geprägt durch die Nähe zu unseren Kunden und Marktpartnern: 1.300 Mitarbeiter engagieren sich an 86 Standorten deutschlandweit.

Die Schwerpunkte unseres Leistungsspektrums bilden die Bereiche Sanitär, Heizung und Lüftung. Vier Zentrallager in Ahaus, Bremen, Mülheim und Ostrau, 83 Fachcenter und 27 badambiende Ausstellungen stehen unseren Kunden aus dem Fachhandwerk dezentral zur Verfügung. Neben einem breiten Leistungsangebot setzen wir auf ausgezeichnete Beratung und Service. Das vermitteln wir schon unseren Auszubildenden. Dank der erfreulich hohen Übernahmequote von 80%, können wir den verinner-

lichten Servicegedanken und das Know-how durch Nachwuchs aus eigenen Reihen langfristig sichern.

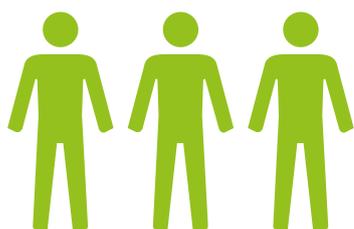
MENSCHEN MACHEN DEN UNTERSCHIED

Als Familienunternehmen setzen wir seit drei Generationen auf motivierte Mitarbeiter und ein gutes Betriebsklima. Der Mensch steht bei uns im Mittelpunkt und ist der wesentliche Faktor für unseren Erfolg.

DEUTSCHLANDWEIT FÜR SIE IM EINSATZ

Unsere Auslieferlogistik erreicht Sie deutschlandweit. Wir sind immer und jederzeit für Sie „auf Achse“, selbst wenn wir unser Standardausliefergebiet verlassen müssen.


86
Standorte



1.300
Mitarbeiter*innen


27
badambiende Ausstellungen


170
Azubis



155
LKW



370 Mio. €
Jahresumsatz



78.000
Lagerartikel

SUCCESS4YOU

Wir fühlen uns verbunden mit Ihrem Erfolg.

Unter diesem Leitsatz haben wir success4YOU ins Leben gerufen. Der Hintergrund ist, dass wir Ihnen, unseren Kunden, den Mehrwert unserer Dienstleistungen aufzeigen wollen.

Schon immer hatten wir als Unternehmensgruppe Pietsch den Anspruch anders zu sein als unsere Mitbewerber. Wir setzen Trends anstatt diesen hinterherzulaufen. Mit unseren Dienstleistungen, die teilweise deutlich über dem Branchenstandard liegen, schaffen wir für Sie echte Mehrwerte und Prozesskostenvorteile. Der Umfang der Dienstleistungen, die wir in allen Bereichen und Abteilungen erbringen, ist in den letzten Jahren immer größer geworden. Um diese Dienstleistungen transparent darzustellen, wurden sie unter dem Begriff success4YOU zusammengefasst.

Ein schönes Beispiel, wie erfolgreich diese Dienstleistungen sein können und wie sich der Leistungsumfang entwickelt hat, ist unser gemeinsames badambiente Partnerprogramm. Gestartet sind wir mit einer guten Idee und der richtigen Ansprache. Wir haben unseren Partnern u.a. höhere Deckungsbeiträge und eine hohe Zeitersparnis durch die Einführung eines m²-Preises für die neuen Bäder versprochen. Diese Idee haben wir gemeinsam mit unseren Fachhandwerkern erfolgreich umgesetzt.

Aus dieser simplen, aber gut funktionierenden Idee ist mittlerweile ein hochprofessionelles Seminarangebot, ein Marketingkatalog, Endkundenveranstal-

tungen, Partner-Events, Zertifizierungen und vieles weitere mehr entstanden.

In über zehn Jahren haben wir wertvolle Erfahrungen gesammelt und gemeinsam mit unseren Partnern können wir behaupten: „Am erfolgreichsten ist man im Leben, wenn man Partnerschaften, Kooperationen und Netzwerke eingeht, die einem wirklich helfen.“ Mit über 450 treuen Partnern beweisen wir es gemeinsam Tag für Tag.

Seit jeher sind unsere Dienstleistungen auch für viele weitere SHK-Kunden interessant. So gab es immer wieder Anfragen, ob nicht einzelne Partner-Seminare oder Endkundenveranstaltungen auch für alle Kunden buchbar sind. Dieser Nachfrage werden wir nun gerecht, indem wir viele Serviceleistungen auch außerhalb der Partnerprogramme transparent auflisten und einzeln für Sie buchbar machen. Jeder Unternehmer hat unterschiedliche Interessen und Schwerpunkte, aber auch einen unterschiedlichen Unterstützungsbedarf.

Die einzelnen Serviceleistungen sind bestimmten Modulen zugeordnet und können auch einzeln durch Sie gebucht werden. Analog zu den bisherigen Partnerschaften können Sie Modulpartner werden, um Exklusivleistungen als Flatrate oder mit einem Rabatt zu nutzen.

SIE WERDEN SEHEN: ES FUNKTIONIERT! TESTEN SIE UNS!



Wir fühlen uns
verbunden mit Ihrem
Erfolg.
Dr. Michael Pietsch



BADAMBIENTE



FINANZEN &
CONTROLLING



FACHCENTER



IT

UNSER MODULE

Auf den folgenden Seiten finden Sie die verschiedenen für Sie buchbaren Module:

- badambiente
- Planung
- Seminare
- Marketing
- Logistik

In allen weiteren Bereichen arbeiten wir auch zukünftig daran Sie mit sinnvollen und nützlichen Leistungen zu unterstützen.

IHRE VORTEILE

- Sinnvolle Ergänzung und Prozesskostenvorteile für Ihr Alltagsgeschäft
- Mehr Zeit für Ihre Kernkompetenzen
- Hoher Nutzen bei geringer Investition
- Abhebung gegenüber Ihren Mitbewerbern
- Modularer Aufbau - Sie zahlen nur was Sie benötigen

IHRE ANSPRECHPARTNER

Haben Sie Fragen zu success4YOU?

Möchten Sie Serviceleistungen buchen oder Modulpartner werden? Dann wenden Sie sich an:



Martin Völker
Kundenbeziehungsmanagement

Tel. 02561 / 77-271
Mail voelker@pietsch.de



Marc Hippers
Kundenbeziehungsmanagement

Tel. 02561 / 77-242
Mail mhippers@pietsch.de



Birgit Kernebeck
Kundenbeziehungsmanagement

Tel. 02561 / 77-251
Mail kernebeck@pietsch.de



Noury Boucharnouf
Kundenbeziehungsmanagement

Tel. 0172 / 63 27 928
Mail boucharnouf@pietsch.de





BADAMBIENTE

27 Ausstellungen
bundesweit, 3D-Badpla-
nung, Fototuning und un-
terstützende Beratung

MODUL BADAMBIENTE

Perfekte Planung für ein perfektes Ambiente

Das badambiente Modul ist ein intelligentes und erfolgreiches Vertriebskonzept für das SHK-Handwerk im Bereich der Badmodernisierung. Das Konzept ist darauf ausgelegt, Ihnen viel Zeit in der Angebotsphase einzusparen und Ihnen lukrative Aufträge zu sichern. Zu Ihren Vorteilen zählen hochwertige und exklusive Seminare, Marketingmaßnahmen und attraktive Zusatzleistungen.

KOSTEN

Flatrate und vergünstigte Konditionen für nur 75,- € im Monat.

ZIELE

- Mehr Zeit für Sie als Unternehmer- lohnt sich ein Kunde/Auftrag für mich?
- Noch bessere Geschäfte - raus aus der Vergleichbarkeit (Konzept des m²-Preises)
- Vereinfachung und Strukturierung des Verkaufsprozesses bei der Badmodernisierung

VORTEILE

Seminare

- Sinnvolle Weiterbildung für Unternehmer und Führungskräfte
- Seit vielen Jahren bewährter Erfahrungsaustausch mit anderen Unternehmern
- Stets aktuelle Themen und Inhalte am Puls der Zeit

Serviceleistungen

- Online-Badrechner exklusiv nur für Partner
- Erstellung von 3D-Badplanungen für Ihre Kunden dauerhaft kostenlos
- Zertifizierungsmöglichkeit zum „Premium-Handwerker“
- 5 Jahre Gewährleistung auf alle über die badambiente-Ausstellung gekauften Artikel
- Exklusive Endkundenveranstaltungen in Ihrer badambiente-Ausstellung vor Ort

Marketing Zusatzleistungen

- Beratungsprospekt badambiente
- Checkliste Bad / barrierefreies Bad
- Exklusive Nutzung hochwertiger Messestände für Ihren professionellen Messeauftritt



Unser Modul badambiente schnell & einfach erklärt.



MODUL BADAMBIENTE

Perfekte Planung für ein perfektes Ambiente

UNSERE BADAMBIENTE AUSSTELLUNGEN

In unseren 27 badambiente-Ausstellungen vor Ort finden Sie moderne Bäder zum Anfassen. Wir zeigen Ihnen in unseren Badausstellungen moderne Bäder aus unterschiedlichen Stilwelten.

Unsere badambiente-Fachberater stehen den Endkunden vor Ort für alle Fragen rund um das neue Badezimmer zur Verfügung. In enger Zusammenarbeit mit dem Fachhandwerk planen und gestalten wir maßgeschneiderte Wohlfühl-Bäder.

Dabei bieten wir Komplettlösungen, angefangen vom Waschtisch über die Badewanne bis hin zu Brausen und Co. Moderne Bäder werden erst durch die passenden Fliesen komplett. Deshalb finden Sie in vielen unserer Ausstellungen, neben dem Badbedarf, auch viele individuelle Fliesen. Unsere Fliesenhändler vor Ort beraten Sie gerne.

3D-BADPLANUNG

Da wird Ihr Kunde Augen machen: Unsere professionelle 3D Badvisualisierung setzt Ideen und Traum-bäder nahezu realistisch um. Verfügbar ist die 3D Badplanung in allen badambiente Ausstellungen. Eindrucksvoll und besonders kundenfreundlich: Bei der Endkundenberatung wird das geplante Bad auf einem großen Bildschirm präsentiert.

3D-FOTOTUNING

Das i-Tüpfelchen: Mit dem 3D Fototuning wird aus der Badplanung eine fotorealistische Ansicht, die sich kaum von der Wirklichkeit unterscheiden lässt. Unsere Empfehlung: Nutzen Sie diese Serviceleistung für besondere Kunden und Premium-Bäder.

BADBERATUNG

Topaktuelle Ausstellungen, kompetente Badplaner, professionelle Vertriebstechnologien: badambiente ist für Sie und Ihre Kunden da - an 27 Standorten in Ihrer Nähe. Von der Planung bis zu Lieferung können Sie sich auf uns verlassen.

VOR-ORT-BERATUNG

Wir unterstützen Sie gerne bei Ihrer Beratung mit dem Endkunden – selbstverständlich auch direkt vor Ort beim Kunden zu Hause. Vor Ort stark im Team: Handwerk und Planer.

ANGEBOTSERSTELLUNG

Für alle Produkte, die sich Ihre Kunden in unserer badambiente Ausstellung angesehen haben, erstellen wir selbstverständlich die Angebote.

CHECKLISTE

Mit unserer Checkliste bieten wir Ihnen die perfekte Basis für Ihr Beratungsgespräch mit dem Endkunden. Sie enthält alle relevanten Informationen zum Badumbau und -neubau und dient Ihnen als hilfreiche Gedankenstütze. Ausgefüllt kann sie direkt an badambiente gesendet werden. Unsere Badplaner haben so die Möglichkeit, sich optimal auf das Beratungsgespräch vorzubereiten. Die Checkliste ist in Papierform oder in digital verfügbar.



MODUL BADAMBIENTE

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Serviceleistung	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
<p>ENDKUNDEN-ONLINE-PLATTFORM (WOHNDIRWAS)</p> <p>Was kostet ein neues Bad? Dieser Badrechner kann individuell auf Ihrer Website eingebunden werden und hilft Ihnen und dem Endkunden bei der Kostenplanung.</p> 	inklusive	x
<p>3D-BADPLANUNG MIT FOTOREALISTISCHEN BILDERN</p> <p>3D-Planung eines Bades durch unsere Mitarbeiter in einer badambiente Ausstellung.</p> 	inklusive	250,- € je Planung
<p>VOR-ORT-BERATUNG MIT 3D-BADPLANUNG</p> <p>Beratung bei Ihrem Endkunden zuhause mit anschließender Bemusterung und 3D-Planung in einer badambiente Ausstellung.</p>	inklusive	300,- € je Termin
<p>5 JAHRE GEWÄHRLEISTUNG</p> <p>Gilt für alle in der badambiente Ausstellung erworbenen Artikel, die durch den Modulpartner eingebaut wurden.</p>	inklusive	x
<p>RAHMENVERTRAG FÜR INNOPLUS-BADPLANUNGS SOFTWARE INKLUSIVE SHOWCASE 360</p> <p>Traumbäder in wenigen Minuten zum Leben erwecken. Intuitiv, anwenderfreundlich und 100% exakt.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Einfach planen • Beeindruckend präsentieren • Fehlerfrei ausführen • einfach und flexibel in der Handhabung • schneller Datenaustausch mit Kunden und Partnern (Bilder, Montageskizzen, Angebote etc.) • hochwertige Präsentation (360° Panoramen & Virtual Reality) • Unübertroffener Support durch Schulungen, persönlichem Kontakt und telefonischer Beratung • großer ständig aktueller Produktkatalog <p>Planen Sie mit wenigen Handgriffen selbstständig die Traumbäder Ihrer Kunden. Begeistern Sie mit einer brillanten Präsentation. Kommen Sie schneller zum Vertragsabschluss. Vermeiden Sie Fehler auf der Baustelle, durch detailgetreue Ausführungspläne.</p>	<p>204,- € monatlich</p> <p>zzgl. verpflichtender Schulung (einmalig) 1 Person 590,- € 2 Personen 980,- €</p>	<p>204,- € monatlich</p> <p>zzgl. verpflichtender Schulung (einmalig) 1 Person 590,- € 2 Personen 980,- €</p>
<p>DESIGN@WEB BADAMBIENTE PARTNERWEBPLANER DER ENDKUNDEN BADPLANER FÜR IHRE WEBSITE</p> <p>Lassen Sie Ihren zukünftigen Kunden eigenständig den ersten Entwurf seines Traumbades auf Ihrer Website planen. Erhalten Sie wertvolle Informationen (Kontaktdaten, genaue Maße, Stil und Wünsche des Kunden) und verkürzen Sie Ihre Beratungszeit.</p> <p>Der badambiente Online-Badplaner mit Ihrem Logo auf Ihrer Website.</p>	29,- € monatlich	59,- € monatlich

MODUL BADAMBIENTE

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Serviceleistung	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
<p>ZERTIFIZIERUNG „PREMIUM-HANDWERKER“ Zertifizierung zum „Premium-Handwerker“ anhand festgelegter Kriterien:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Kundenzufriedenheitsanalyse durch ein unabhängiges Institut (exkl. Druck und Porto) • Professionelles Feedback zu Ihrem öffentlichen Auftritt inkl. Handlungsempfehlungen (Logogestaltung, Geschäftsausstattung, Auffindbarkeit im Internet, Außenwerbung, Mitarbeiterauftritt, Fuhrpark, etc.) • Stärkung Ihres Images • Positiver Einfluss auf die Endkundenwahrnehmung Ihres Unternehmens durch das „Premium-Handwerker“ Siegel 	1.400,- € einmalig	x
<p>ENDKUNDENVERANSTALTUNG BADAMBIENTE Wir unterstützen Sie bei der Planung Ihrer Endkundenveranstaltung inkl. eines personalisierten Einladungsmailings und eines erfahrenen Moderators. Exkl. Versandkosten.</p>	inklusive	500,- € je Veranstaltung
<p>ERFAHRUNGSAUSTAUSCH-GRUPPEN Tauschen Sie sich mit anderen Handwerkskollegen aus. (Max. 12 Teilnehmer, falls Gruppe verfügbar)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Organisation und Moderation an drei Terminen pro Jahr • Vergleich und Austausch mit Branchenkollegen in vielen Bereichen • Vor- und Nachbereitung der behandelten Themen • Besichtigung anderer Handwerksbetriebe 	400,- € jährlich	800,- € jährlich
<p>HANDWERKER AUSSTELLUNGSRABATT AUF 4YOU Rabatt auf von uns bezogene 4YOU-Artikel, die Sie in Ihrer Ausstellung präsentieren.</p>	60% Sonder- rabatt auf das gesamte 4YOU-Sortiment als Zweitrabatt	40% Sonder- rabatt auf das gesamte 4YOU-Sortiment als Zweitrabatt

Marketing Zusatzleistungen		Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
UNTERLAGEN UND WERBEMITTEL Beratungsprospekt, Checklisten, Beratungsmappen, BadeStil Magazin, Give-aways, etc.		inklusive	x
MESSESTÄNDE <ul style="list-style-type: none"> badambiente Partner 2.700 x 2.230 mm inkl. Messetheke und Transportkoffer badambiente Partner Maxi 3.020 x 2.000 mm inkl. zwei Messetheken und Sporttaschen 		150,- € je nach Verfügbarkeit	x

Seminare Das Seminarangebot wird regelmäßig aktualisiert.		Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
GRUNDLAGENSEMINAR LUST AUF ZUKUNFT Der Fluch der maximalen Auslastung		inklusive	x
BADAMBIENTE FÜHREN STATT VERKAUFEN Der Schlüssel zum Erfolg		inklusive	x
DIE BEDEUTUNG DER SELBSTORGANISATION Zuverlässigkeit ist wertiger als Erreichbarkeit		inklusive	x
DER CHEF ALS SCHALTZENTRALE Sich selbst und das Team an die Spitze führen		inklusive	x
MACHTZENTRUM KOPF Kennen Sie Ihren Logenplatz in den Köpfen Ihrer Kunden?		inklusive	x
DIE MACHER VON HELDEN Wie werden Monteure wirklich gecoacht und entwickelt?		inklusive	x
MONTEURSEMINAR HELDEN WERDEN NICHT GEWÜRFELT Wie werden Monteure zu Helden auf der Baustelle?		inklusive	x
LUST AUF ZUKUNFT Gewinner werden (oft) in Krisen geboren		inklusive	x



Jedes Jahr werden zwei neue Seminare angeboten. Weitere Informationen zu den Seminaren finden Sie in unserer Seminarbroschüre oder über den nebenstehenden QR-Code.





PLANUNG

Planungsunterstützung
und Beratung

MODUL PLANUNG

Anspruchsvoll ist leicht erklärt

Technisch anspruchsvolle und innovative Produkte gehören zu Ihrem alltäglichen Geschäft und damit natürlich auch die Weiterentwicklung und der Fortschritt im technischen Bereich. Seit mehr als zehn Jahren kümmert sich unser Technischer Vertrieb ganz speziell um technische Themen und Ihre Fragestellungen in Sachen Planung.

KOSTEN

Flatrate und vergünstigte Konditionen für nur 75,- € im Monat.

ZIELE

- Mehr Zeit für Sie als Unternehmer- lohnt sich ein Kunde/Auftrag für mich?
- Vereinfachung und Strukturierung des Verkaufsprozesses im Heizungsgeschäft
- Hochwertige technische Planungen für Sie und Ihre Kunden

VORTEILE

Seminare

- Sinnvolle Weiterbildung für Unternehmer und Führungskräfte
- Seit vielen Jahren bewährter Erfahrungsaustausch mit anderen Unternehmern
- Stets aktuelle Themen und Inhalte am Puls der Zeit

Serviceleistungen

- Heizlastberechnung und -auslegung
- Hydraulischer Abgleich
- Verschiedenen Planungen
- Zertifizierungsmöglichkeit zum „Premium-Handwerker“

Marketing Zusatzleistungen

- Beratungsprospekt „Richtig Heizen und Lüften“
- Checkliste Heizung
- Exklusive Nutzung hochwertiger Messestände für Ihren professionellen Messeauftritt



Unser Modul Planung
schnell & einfach erklärt.



MODUL PLANUNG

Anspruchsvoll ist leicht erklärt

HEIZLASTBERECHNUNG

Die detaillierte Heizlastberechnung nach DIN EN 12831 wird anhand von Energieausweis und Grundriss erstellt. Damit Sie die Auslegung der Heizlasten und Wärmeerzeuger perfekt planen können, enthält unsere Heizlastberechnung außerdem ein Raumbuch mit den entsprechenden Raumheizlasten.

HEIZFLÄCHENAUSLEGUNG

Auf Basis der Heizlastberechnung erstellen wir gemeinsam mit Ihnen die individuelle Heizflächenauslegung raumgenau für Ihr Bauvorhaben. Sie erhalten eine detaillierte Aufstellung aller Heizflächen je Bauvorhaben / Kommission.

SANITÄR BE- / ENTWÄSSERUNG

Wir führen Ihre individuellen Hersteller- und Produktwünsche mit unserem EDV-System zusammen und errechnen so die komplette Sanitärplanung Ihres Objekts. Sie erhalten von uns die Massenzusammenstellung plus Angebot.

ROHRNETZBERECHNUNG / HYDRAULISCHER ABGLEICH

Auf der Grundlage von Heizlastberechnung und Heizflächenauslegung führen wir für Sie die Rohrnetzberechnung und den hydraulischen Abgleich durch. Neben der Massenzusammenstellung und den Strangschemata erhalten Sie die entsprechenden Ventileinstellungen oder Durchflussmengen.

KONTROLLIERTE WOHNRAUMLÜFTUNG

Der moderne Wohnungsbau verlangt schlüssige Lüftungskonzepte. Auf der Basis von Energieausweis, Grundriss und Nutzungsart erstellen wir Ihnen Lüftungskonzepte nach DIN EN 1946 T6. Unsere Konzepte enthalten sowohl die erforderlichen Luftmengen für jeden einzelnen Raum, als auch die Auslegung der Zuluft- und Abluftverteiler.

LÜFTUNG UND KLIMA

Wir unterstützen Sie gern auch bei der Planung von Lüftungs- und Klimageräten, einschließlich der Auslässe, Brandschutzklappen, Kanäle und Wickelfalzrohr. Sprechen Sie uns an.

HAUSWASSER-VERSORGUNG UND ENTSORGUNG

Ob in der Hauswasser-Versorgung oder Entsorgung, Wasseraufbereitung oder Wasserbehandlung, Wir helfen Ihnen Wasser in richtiger Qualität und Quantität an richtiger Stelle bereitzustellen. Starkregen und der Keller steht wieder einmal unter Wasser? Wir bieten Lösungen, damit es erst gar nicht so weit kommt.

WERKZEUGTECHNIK

Von der Azubi-Erstausrüstung bis hin zu Spezialwerkzeugen – wir bieten Ihnen ein breites Sortiment von Profis für Profis. Blättern Sie in unserem Werkzeug-Katalog oder sprechen Sie uns einfach an.

SMART HOME

Mittlerweile sind immer mehr Dinge in unserem Alltag „smart“. Daher entstehen unzählige Lösungen und Produkte rund um das Thema „Smart Home“, die sich derzeit am Markt etablieren. Wichtig ist daher ein herstellerübergreifendes offenes System, das einfach zu installieren und zu bedienen ist. Denn eins ist klar: Der SmartHome-Bereich wird ein Wachstumsmarkt in unserer Branche.

VOR-ORT-TERMIN

Egal, ob Ein- oder Mehrfamilienhaus, Gewerbe- oder Bürokomplex – wir unterstützen Sie bei der Neubau- oder Modernisierungsplanung. Profitieren Sie jetzt von unserem breiten Angebot und unserer langjährigen Erfahrung! Die beste Voraussetzung für ein exaktes und detailliertes Angebot bietet ein Termin bei Ihnen vor Ort. So können auch individuelle Gegebenheiten und lokale Besonderheiten direkt mit berücksichtigt werden.

GREENERGIE

greenergie ist die Bezeichnung für ein intelligentes und erfolgreiches Vertriebskonzept für das SHK-Handwerk im Bereich der Heizungsmodernisierung. Das Konzept ist darauf ausgelegt, Ihnen viel Zeit in der Angebotsphase einzusparen und Ihnen lukrative Aufträge zu sichern.



MODUL PLANUNG

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Planungsunterstützung Einfamilienhaus	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
HEIZLASTBERECHNUNG UND GEBÄUDEERFASSUNG Raumweise nach DIN EN 12831	inklusive	300,- € je Berechnung
HEIZFLÄCHENAUSLEGUNG Detaillierte Aufstellung aller Heizflächen (Fußbodenheizung und Heizkörper)	inklusive	150,- € je Auslegung
ROHRNETZ / HYDRAULISCHER ABGLEICH Massenzusammenstellung, Strangschemata, Ventileinstellungen, Durchflussmengen	inklusive	150,- € je Abgleich
SANITÄRPLANUNG BEWÄSSERUNG Massenzusammenstellung aufgrund der Rohrnetzberechnung, Dimensionierung und Zeichnung (DIN 1988-300)	inklusive	150,- € je Planung
SANITÄRPLANUNG ENTWÄSSERUNG Massenzusammenstellung aufgrund der Rohrnetzberechnung, Dimensionierung und Zeichnung (DIN 1988-300 und DIN EN 12056-2)	inklusive	150,- € je Planung
KWL PLANUNG Positionierungsvorschlag der Luft Ein- und Auslässe, Luftmengenberechnung (nach DIN 1946 T6)	inklusive	300,- € je Planung

MODUL PLANUNG

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Planungsunterstützung Mehrfamilienhaus (bis 10 Wohneinheiten)	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
HEIZLASTBERECHNUNG UND GEBÄUDEERFASSUNG Raumweise nach DIN EN 12831	150,- € je Wohneinheit	200,- € je Wohneinheit
HEIZFLÄCHENAUSLEGUNG Detaillierte Aufstellung aller Heizflächen (Fußbodenheizung und Heizkörper)	75,- € je Wohneinheit	100,- € je Wohneinheit
ROHRNETZ / HYDRAULISCHER ABGLEICH Massenzusammenstellung, Strangschema, Ventileinstellungen, Durchflussmengen	75,- € je Wohneinheit	100,- € je Wohneinheit
SANITÄRPLANUNG BEWÄSSERUNG Massenzusammenstellung aufgrund der Rohrnetzberechnung, Dimensionierung und Zeichnung (DIN 1988-300)	75,- € je Wohneinheit	100,- € je Wohneinheit
SANITÄRPLANUNG ENTWÄSSERUNG Massenzusammenstellung aufgrund der Rohrnetzberechnung, Dimensionierung und Zeichnung (DIN 1988-300 und DIN EN 12056-2)	75,- € je Wohneinheit	100,- € je Wohneinheit
KWL PLANUNG Positionierungsvorschlag der Luft Ein- und Auslässe, Luftmengenberechnung (nach DIN 1946 T6)	75,- € je Wohneinheit	100,- € je Wohneinheit

Serviceleistung	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
<p>ZERTIFIZIERUNG „PREMIUM-HANDWERKER“ Zertifizierung zum „Premium-Handwerker“ anhand festgelegter Kriterien:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Kundenzufriedenheitsanalyse durch ein unabhängiges Institut (exkl. Druck und Porto) • Professionelles Feedback zu Ihrem öffentlichen Auftritt inkl. Handlungsempfehlungen (Logogestaltung, Geschäftsausstattung, Auffindbarkeit im Internet, Außenwerbung, Mitarbeiterauftritt, Fuhrpark, etc.) • Stärkung Ihres Images • Positiver Einfluss auf die Endkundenwahrnehmung Ihres Unternehmens durch das „Premium-Handwerker“ Siegel 	1.400,- € einmalig	x
<p>ENDKUNDENVERANSTALTUNG HEIZUNG Wir unterstützen Sie bei der Planung Ihrer Endkundenveranstaltung inkl. eines personalisierten Einladungsmailings und eines erfahrenen Moderators. Exkl. Versandkosten.</p>	inklusive	500,- € je Veranstaltung
<p>ERFAHRUNGSAUSTAUSCH-GRUPPEN Tauschen Sie sich mit anderen Handwerkskollegen aus. (Max. 12 Teilnehmer, falls Gruppe verfügbar)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Organisation und Moderation an drei Terminen pro Jahr • Vergleich und Austausch mit Branchenkollegen in vielen Bereichen • Vor- und Nachbereitung der behandelten Themen • Besichtigung anderer Handwerksbetriebe 	400,- € jährlich	800,- € jährlich

Marketing Zusatzleistungen	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
<p>UNTERLAGEN UND WERBEMITTEL Beratungsprospekt, Checklisten, Beratungsmappen, BadeStil Magazin, Give-aways, etc.</p> 	inklusive	x

MODUL PLANUNG

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Seminare Das Seminarangebot wird regelmäßig aktualisiert.		Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
GRUNDLAGENSEMINAR LUST AUF ZUKUNFT Der Fluch der maximalen Auslastung	NEU	inklusive	x
GREENERGIE FÜHREN STATT VERKAUFEN Vom Wissen zum Handeln		inklusive	x
DIE BEDEUTUNG DER SELBSTORGANISATION Zuverlässigkeit ist wertiger als Erreichbarkeit		inklusive	x
DER CHEF ALS SCHALTZENTRALE Sich selbst und das Team an die Spitze führen		inklusive	x
MACHTZENTRUM KOPF Kennen Sie Ihren Logenplatz in den Köpfen Ihrer Kunden?		inklusive	x
DIE MACHER VON HELDEN Wie werden Monteure wirklich gecoacht und entwickelt?		inklusive	x
MONTEURSEMINAR HELDEN WERDEN NICHT GEWÜRFELT Wie werden Monteure zu Helden auf der Baustelle?		inklusive	x
LUST AUF ZUKUNFT Gewinner werden (oft) in Krisen geboren	NEU	inklusive	x



Jedes Jahr werden zwei neue Seminare angeboten. Weitere Informationen zu den Seminaren finden Sie in unserer Seminarbroschüre oder über den nebenstehenden QR-Code.





MARKETING

Professionelle Zusammen-
arbeit zwischen Handel und
Handwerk

MODUL MARKETING

Einfache Lösungen für Ihren Auftritt

„Gute Werbung ist wie ein guter Caipirinha: Ziemlich süß, so dass man nicht merkt, wie viel Alkohol drin ist.“ - Fred Rodrigues

Reklame, Werbung, Marketing - im Laufe der Zeit hat sich doch sowieso nur der Begriff geändert, oder nicht? Da müssen wir Sie enttäuschen, denn auch der letzte Marketing-Gegner muss langsam erkennen, ohne das alles geht es heute nicht mehr.

KOSTEN

Flatrate und vergünstigte Konditionen für nur 75,- € im Monat.

ZIELE

- Immer aktuelle und rechtssichere Websitelösungen zur zielgruppengerechten Kommunikation und Online-Vermarktung
- Gezielte Ansprache von potenziellen Mitarbeiter*innen und Auszubildenden
- Bessere Sichtbarkeit und Präsenz im Internet

VORTEILE

Web und Social Media

- Verschiedene Websitelösungen mit unterschiedlichen Preismodellen
- Facebook Werbekampagnen
- Google Ads Search
- Google Ads Display
- Google Ads Remarketing

Serviceleistungen

- Fahrzeugbeschriftungen in verschiedenen Ausführungen
- Individualisierbare Werbefilme zur Gewinnung von Mitarbeiter*innen und Auszubildenden
- Kommunikationsanalyse - professionelles Feedback zu Ihrer Außendarstellung

Marketing Zusatzleistungen

- Personalisierte Mailings und Anzeigen
- Individuelle Gutscheine, Flyer, Broschüren und Roll-ups
- Exklusive Nutzung hochwertiger Messestände für Ihren professionellen Messeauftritt



Unser Modul Marketing
schnell & einfach erklärt.



WEBSITELÖSUNGEN

Ohne einen vernünftigen Internetauftritt ist es deutlich schwerer für sich zu werben. Sie werden weder von potenziellen Mitarbeitern, noch von Auszubildenden gefunden. Und denken Sie daran: Auch Ihre zukünftigen Kunden sind im Internet unterwegs. Über 70% aller Kaufentscheidungen sind bereits getroffen, noch bevor das Telefon bei Ihnen klingelt - und zwar online.

Mit marketing4YOU unterstützen wir Sie bei der zeitgemäßen und zielgruppengerechten Kommunikation und Vermarktung im Internet: Freuen Sie sich auf ein individuelles Layout für Ihre Website - natürlich im responsiven Design, für eine optimale Darstellung auf allen Endgeräten.

Wir bieten Ihnen suchmaschinenoptimierte Texte, rechtssichere Inhalte und die Unterstützung durch ein starkes Team aus Programmieren, Webdesignern, Redakteuren und Ihrem persönlichen Kundenbetreuer.

Maßgeschneidert: Durch die Auswahl aus homepage4YOU, internet4YOU und marketing4YOU erstellen wir Ihre neue Website noch passender und genau auf Ihre Wünsche abgestimmt.

SOCIAL MEDIA

Um schnell eine breite Masse an Menschen zu erreichen ist heutzutage nicht mehr viel nötig. „Social Media“ heißt das Zauberwort, denn allein bei Facebook finden sich 32 Millionen aktive Nutzer deutschlandweit.

Für die maximale Reichweite sind perfekt geplante Postings unverzichtbar. Wie verpacke ich meine wichtigen Informationen zielgruppengerecht und ansprechend und wen kann ich damit erreichen?

Unsere Lösungen für Facebook, Instagram und Pinterest finden Sie auf den nächsten Seiten.

GOOGLE

Wer im World Wide Web aktiv ist kommt an diesem Giganten nicht vorbei. Mithilfe von Google treffen potenzielle Kunden schwerwiegende Entscheidungen - wer nicht gefunden wird ist raus.

Egal ob es um die Erstellung Ihres Unternehmenseintrages geht, oder Sie bei der Stichwortsuche wieder weiter oben auftauchen wollen. Wir platzieren Sie an den richtigen Stellen und machen Sie für zukünftige Kunden sichtbar.

Nutzen Sie auch externe Seiten zu Ihrem Vorteil mit perfekt abgestimmten Google Anzeigen und entdecken Sie zielgruppengerechtes Marketing auf eine ganz neue Art.

... UND VIELES MEHR

Auch in Zeiten der voranschreitenden Digitalisierung sind klassische Medien nicht zu unterschätzen. Deshalb bieten wir Ihnen auch viele Leistungen abseits des Bildschirms, wie zum Beispiel:

- Gestaltung und Versand von Kunden-Mailings
- Personalisierte Anzeigen
- Erstellung von maßgeschneiderten Flyern
- Fahrzeugbeschriftungen
- Imagefilme
- Messestände
- ...

Sprechen Sie uns einfach an!



MODUL MARKETING

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Serviceleistung Website <small>Alle Websitелösungen sind suchmaschinenoptimiert und erhöhen die Auffindbarkeit im Internet.</small>	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
<p>HOMEPAGE4YOU</p> <ul style="list-style-type: none"> • Branchen-Website ohne eigenen Zeitaufwand – optimiert für die Nutzung auf allen Endgeräten (vom Smartphone bis zum Großbildschirm) • redaktionelle Inhalte aus der SHK-Branche • stets aktuelle SHK-Hersteller-News • Service-Hotline 	<p>inklusive</p>	<p>599,- € einmalig</p> <p>79,- € monatlich</p>
<p>INTERNET4YOU</p> <ul style="list-style-type: none"> • individuelle Website ohne eigenen Zeitaufwand – optimiert für die Nutzung auf allen Endgeräten (vom Smartphone bis zum Großbildschirm) • redaktionelle Inhalte aus der SHK-Branche • stets aktuelle SHK-Hersteller-News • SHK-Markenwelt mit Produkten, Prospekten, Videos... • Fördermittel-Service • ausgewählte Marketing-Kampagnen • Online-Kundendienstsanfrage • Mitarbeiter- und Azubigewinnung • persönlicher Ansprechpartner • Änderungsservice inklusive 	<p>299,- € einmalig</p> <p>39,- € monatlich</p>	<p>799,- € einmalig</p> <p>139,- € monatlich</p>
<p>MARKETING4YOU</p> <ul style="list-style-type: none"> • individuelle Website ohne eigenen Zeitaufwand – optimiert für die Nutzung auf allen Endgeräten (vom Smartphone bis zum Großbildschirm) • redaktionelle Inhalte aus der SHK-Branche • stets aktuelle SHK-Hersteller-News • SHK-Markenwelt mit Produkten, Prospekten, Videos... • Online-Beratungswelt mit Online-Tools, Konfiguratoren, Kosten-Rechnern, Themen-Specials und zahlreichen Inhalten rund um alle SHK-Themen • Fördermittel-Service • umfassende Marketing-Kampagnen • Online-Kundendienstsanfrage • Mitarbeiter- und Azubigewinnung • individueller Ansprechpartner mit Full-Service-Betreuung • Änderungsservice inklusive • Printwerbemittel-Erstellung inklusive • Unterstützung für eigene Social Media-Beiträge 	<p>599,- € einmalig</p> <p>159,- € monatlich</p>	<p>1.199,- € einmalig</p> <p>279,- € monatlich</p>

Serviceleistung Film und Beschriftung		Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
AZUBIFILM „DAS IST UNSER MANN!“ Hochwertiger Werbefilm zur Azubi-Suche. Inkl. Personalisierung durch Firmenlogo und Visitenkarte		150,- € pro Film	450,- € pro Film
IMAGEFILM „DAS IST UNSER MANN!“ Hochwertiger Werbefilm. Inkl. Personalisierung durch Firmenlogo und Visitenkarte		150,- € pro Film	450,- € pro Film
GRAFIKDESIGN BESCHRIFTUNG A Erstellung eines Designs zur Beschriftung Ihres Firmenfahrzeuges. Inkl. Logo, Claim und Adresse (nur Dateiarbeit)		250,- € pro Design für ein Kfz	300,- € pro Design für ein Kfz
GRAFIKDESIGN BESCHRIFTUNG B Erstellung eines Designs zur Beschriftung Ihres Firmenfahrzeuges. Inkl. Logo, Claim, Adresse und Motivbild für die Fenster (nur Dateiarbeit)		350,- € pro Design für ein Kfz	425,- € pro Design für ein Kfz
GRAFIKDESIGN BESCHRIFTUNG C Erstellung eines Designs zur Beschriftung Ihres Firmenfahrzeuges. Inkl. Logo, Claim und Adresse zzgl. Teilfolierung mit 3D-Folie (nur Dateiarbeit)		600,- € pro Design für ein Kfz	700,- € pro Design für ein Kfz

Marketing Zusatzleistungen		Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
WEB UND SOCIAL MEDIA Sie wollen auf regionalen Plattformen gefunden werden? Sie wollen mit Instagram, Facebook & Co. Mitarbeiter*innen und Auszubildende finden? Gerne beraten wir Sie zu Ihren persönlichen Möglichkeiten. Sprechen Sie uns gerne an!		individuelles Angebot	individuelles Angebot
PRINT Sie möchten bei Ihren Kunden mit individuellen Flyern, Broschüren oder Roll-ups im Gedächtnis bleiben? Gerne erstellen wir Ihnen Ihre individuellen Unterlagen. Sprechen Sie uns einfach an!		inklusive	individuelles Angebot
MESSESTÄNDE <ul style="list-style-type: none"> • 4YOU 2.700 x 2.230 mm inkl. Messetheke und Transportkoffer • Messewand lila 1.000 x 2.000 mm mit trend4YOU Gäste-WC Anlage • Messewand blau 1.000 x 2.000 mm mit design4YOU Gäste-WC Anlage • Messewand pink 1.000 x 2.000 mm mit TOTO Dusch-WC • Messewand orange 1.000 x 2.000 mm mit trend4YOU Möbelanlage und Flat-TV 		150,- € je nach Verfügbarkeit	250,- € je nach Verfügbarkeit



SEMINARE

Gezielte Schulungen,
abwechslungsreiche Se-
minare, erfahrene Referen-
ten, Kostenersparnis durch
Bündelung der Seminar-
inhalte

MODUL SEMINARE

Gezielte Weiterbildung motiviert und sichert ab

Ob Mitarbeiter*in oder Chef*in: Von der richtigen Weiterbildung profitiert jeder Betriebsangehörige. Ein geschultes Team ist motivierter, arbeitet sicherer und ist damit für jeden Unternehmer eine gute Anlage für die Zukunft.

Die Unternehmensgruppe Pietsch bietet seit vielen Jahren Seminare für das Fachhandwerk an. Die Themenvielfalt ist groß und geht weit über reine Produktschulungen hinaus.

KOSTEN

Flatrate und vergünstigte Konditionen für nur 75,- € im Monat.

ZIELE

- Fort- und Weiterbildung von Unternehmer und Mitarbeiter*innen zur Motivation und Qualifizierung
- Wissensvorteil und Differenzierung gegenüber Mitbewerbern
- Kompetentes Mitarbeiter*inteam als Absicherung für die Zukunft

VORTEILE

- Hochwertige Seminare mit professionellen Referenten
- Geringerer Zeit- und Kostenaufwand durch Veranstaltungen in Ihrer Nähe
- Management- und Fachseminare als Flatrate

Managementseminare

- Sicherheit in der Betriebswirtschaft und im Unternehmensauftritt
- Weiterbildung der Mitarbeiter*innen und sicheres Auftreten beim Kunden
- Kommunikation und Vermarktung als Arbeitgeber

Fachseminare

- Zertifizierung Elektrofachkraft und Aktualisierungskurs
- Klimaschein der Kategorie I und II mit Sachkundenachweis
- Zertifizierung Öl-Fachbetrieb und Fortbildung
- Lüftungs- und Trinkwasserhygieneseminar inklusive Zertifizierung

DEKRA-Seminare

- Bundesweite Veranstaltungsorte für verschiedenen Seminare
- Ladungssicherung und Schulungen Asbestarbeiten

Online-Seminare

- Viele Weiterbildungen sind online möglich
- Digitale Kursmodule zum zeit- und ortsunabhängigen Lernen



Unser Modul Seminare schnell & einfach erklärt.



MODUL SEMINARE

Gezielte Weiterbildung motiviert und sichert ab

UNSER SEMINARANGEBOT

Seit vielen Jahren bieten wir Seminare zu zahlreichen Themen in unseren Niederlassungen an. Ihre Wünsche und Anforderungen aus dem Betriebsalltag helfen uns dabei, das Angebot ständig weiterzuentwickeln.

Unsere Referenten sind erfahrene Spezialisten der Branche. Expecten Sie deshalb fundierte, praxisnahe und aktuelle Seminare. Um Ihren Aufwand und die Kosten so gering wie möglich zu halten, finden viele Veranstaltungen als Tagesseminare, dezentral in Ihrer Nähe, statt.

NEUE BUNDESWEITE PARTNERSCHAFT MIT DER DEKRA-AKADEMIE

Damit Sie zeitlich und räumlich unabhängig sind, haben wir eine Kooperation mit der Dekra abgeschlossen. Hier können Sie als Modulpartner exklusive Fachseminare zum Vorzugspreis buchen.

FRAGEN?

Weitere Informationen zu unseren Seminaren finden Sie unter www.shk-4you.de - Extras - Fachseminare

Bei sonstigen Fragen wenden Sie sich an:
seminare@pietsch.de



Gezielte
Weiterbildung
motiviert



Leistungsbereite
und erfahrene
Mitarbeiter*innen

1

Tag reicht, um die
Seminarinhalte gebündelt
zu vermitteln

MODUL SEMINARE

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Managementseminare Das Seminarangebot wird regelmäßig aktualisiert.	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
MACH DICH ZUR ARBEITGEBERMARKE Mitarbeiter binden und finden	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
GUT ANKOMMEN IN DER AUSBILDUNG Lernerfolge von Anfang an	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
BADPLANUNG Vom Bad zum Erlebnisraum	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
BWL INTENSIV I Handwerk hat goldenen Boden	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
BWL INTENSIV II Finanzen fest im Griff	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
ERFOLGREICH FÜHREN Mitarbeiter*innen führen und entwickeln	inklusive	790,- € pro Teilnehmer
FREIBAD Verkaufen durch ein neues Beratungsformat	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
KÖRPERSPRACHE INTENSIV Einen Schritt voraus	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
DER MONTEUR ALS VISITENKARTE DES UNTERNEHMENS Service macht den Unterschied	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
POWER DURCH STRESS - DER ENERGIEKICK Ein Leben ohne Stress... traumhaft	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
ERFOLGSFAKTOR STUNDENSATZ Umsatz ist Ehrgeiz - Gewinn ist Intelligenz!	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
TELEFONTRAINING Magisch kommunizieren	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
UNTERNEHMENSNACHFOLGE Lebenswerk erhalten - Nachfolge gestalten	inklusive	250,- € pro Teilnehmer



MODUL SEMINARE

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Managementseminare Das Seminarangebot wird regelmäßig aktualisiert.		Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
VERTRAGSPRAXIS NACH BGB-NOVELLE Erfahrungen nach der Novellierung des Vertragsrechts im BGB		inklusive	250,- € pro Teilnehmer
AUSZEIT Wichtige Entscheidungen müssen reifen	NEU	490,- € pro Teilnehmer	990,- € pro Teilnehmer
PROFESSIONELLES BESCHWERDEMANAGEMENT Effektiver Umgang mit kritischen Gesprächssituationen	NEU	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
DAS BAD IM FOKUS Bilder sagen mehr als tausend Worte	NEU	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
SELBSTORGANISATION & ZEITMANAGEMENT Tagesabläufe einfacher gestalten	NEU	50,- € pro Teilnehmer	250,- € pro Teilnehmer
TRENDSEMINAR BAD Hochwertig Verkaufen durch Kundenbegeisterung	NEU	inklusive	250,- € pro Teilnehmer
PLAN B Der Notfallplan für Ihren Betrieb	NEU	50,- € pro Unternehmen	250,- € pro Teilnehmer
JUNGUNTERNEHMER DER WEG ZUM „NEUEN“ ERFOLGREICHEN SHK UNTERNEHMER Die Fußstapfen des Vorgängers sind groß. Die Selbstverwirklichungsträume der Nachfolger auch!	NEU	inklusive	kostenlos



Weitere Informationen zu den Seminaren finden Sie in unserer Seminarbroschüre oder über den nebenstehenden QR-Code.



Fachseminare Das Seminarangebot wird regelmäßig aktualisiert.	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
ELEKTROFACHKRAFT Für festgelegte Tätigkeiten im SHK-Handwerk	350,- € pro Teilnehmer	790,- € pro Teilnehmer
AKTUALISIERUNGSKURS ELEKTROFACHKRAFT Für festgelegte Tätigkeiten im SHK-Handwerk	100,- € pro Teilnehmer	250,- € pro Teilnehmer
ENERGIEEFFIZIENZ-EXPERTEN-SCHULUNG „Tuning für das Haus“	inklusive	kostenlos
FACHBETRIEB KOMFORT BARRIEREFREI	150,- € pro Teilnehmer	395,- € pro Teilnehmer
INFORMATIONSV ERANSTALTUNG ÖLINSTALLATION - AWSV	inklusive	kostenlos
ÖL-FACHBETRIEB Nach WHG § 62	250,- € pro Teilnehmer	590,- € pro Teilnehmer
FORTBILDUNG ÖL-FACHBETRIEB Nach WHG § 62	100,- € pro Teilnehmer	250,- € pro Teilnehmer
HEIZUNGSWASSERAUFBEREITUNG Nach VDI 2035	inklusive	kostenlos
KLIMASCHEIN Nach Kategorie I Chemikalienschutz-Verordnung	490,- € pro Teilnehmer	1.190,- € pro Teilnehmer
KLIMASCHEIN Nach Kategorie II Chemikalienschutz-Verordnung	290,- € pro Teilnehmer	690,- € pro Teilnehmer
LÜFTUNGSHYGIENE VDI-Seminar nach VDI 6022 Typ A	290,- € pro Teilnehmer	590,- € pro Teilnehmer
LÜFTUNGSHYGIENE VDI-Seminar nach VDI 6022 Typ B	190,- € pro Teilnehmer	390,- € pro Teilnehmer
SACHKUNDELEHRGANG WÄRMEPUMPEN Zur VDI 4645	100,- € pro Teilnehmer	199,- € pro Teilnehmer

MODUL SEMINARE

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Managementseminare Das Seminarangebot wird regelmäßig aktualisiert.	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
SCHUTZ VOR WASSER IM KELLER	inklusive	kostenlos
TRINKWASSERHYGIENESEMINAR Nach VDI/DVGW Typ A	inklusive für den 1. Teilnehmer 290,- € pro weiteren Teilnehmer	390,- € pro Teilnehmer
TRINKWASSERHYGIENESEMINAR Nach VDI/DVGW Typ B	inklusive für den 1. Teilnehmer 190,- € pro weiteren Teilnehmer	290,- € pro Teilnehmer
ERSTSCHULUNG ASBESTARBEITEN Sachkunde TRGS 519, Anlage 3	NEU 500,- € für den 1. Teilnehmer 890,- € pro weiteren Teilnehmer	1.200,- € pro Teilnehmer
FORTBILDUNG ASBESTARBEITEN Sachkunde TRGS 519, Anlage 3 oder 4c	NEU inklusive für den 1. Teilnehmer 190,- € pro weiteren Teilnehmer	330,- € pro Teilnehmer
TECHNIK FÜR KAUFLEUTE	NEU inklusive	250,- € pro Teilnehmer
KALTWASSER-KLIMASYSTEME Technikschulung	NEU inklusive	kostenlos
LECKAGESCHUTZ VOR WASSERSCHÄDEN Vorbeugen statt Wassertreten	inklusive	kostenlos



Weitere Informationen zu den Seminaren finden Sie in unserer Seminarbroschüre oder über den nebenstehenden QR-Code.



Online-Seminare Das Seminarangebot wird regelmäßig aktualisiert.	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
FÖRDERMÖGLICHKEITEN DIGITALISIERUNG	inklusive	75,- € pro Teilnehmer
BETRIEBSSICHERUNG & LIQUIDITÄTSPLANUNG Handwerk hat goldenen Boden	inklusive	75,- € pro Teilnehmer
KÜNDIGUNG - GEHT ODER GEHT NICHT?	inklusive	199,- € pro Teilnehmer
EXCEL Basiswissen	49,- € pro Teilnehmer	49,- € pro Teilnehmer
EXCEL Aufbauwissen	49,- € pro Teilnehmer	49,- € pro Teilnehmer
WORD Basiswissen	49,- € pro Teilnehmer	49,- € pro Teilnehmer
WORD Aufbauwissen	49,- € pro Teilnehmer	49,- € pro Teilnehmer
OUTLOOK Basiswissen	49,- € pro Teilnehmer	49,- € pro Teilnehmer
POWERPOINT Basiswissen	49,- € pro Teilnehmer	49,- € pro Teilnehmer

MODUL SEMINARE

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

DEKRA-Seminare Das Seminarangebot wird regelmäßig aktualisiert.	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
LADUNGSSICHERUNG Qualifizierung für Verlader	120,- € pro Teilnehmer	200,- € pro Teilnehmer
LADUNGSSICHERUNG Qualifizierung gemäß VDI 2700a	350,- € pro Teilnehmer	460,- € pro Teilnehmer
ERSTSCHULUNG ASBESTARBEITEN Sachkunde TRGS 519, Anlage 3	850,- € pro Teilnehmer	1.200,- € pro Teilnehmer
ERSTSCHULUNG ASBESTARBEITEN Sachkunde TRGS 519, Anlage 4c	450,- € pro Teilnehmer	650,- € pro Teilnehmer
FORTBILDUNG ASBESTARBEITEN Sachkunde TRGS 519, Anlage 3	250,- € pro Teilnehmer	365,- € pro Teilnehmer
FORTBILDUNG ASBESTARBEITEN Sachkunde TRGS 519, Anlage 4c	250,- € pro Teilnehmer	365,- € pro Teilnehmer
LEITERN UND TRITTE PRÜFEN Qualifizierung zur befähigten Person	250,- € pro Teilnehmer	365,- € pro Teilnehmer
BRANDSCHUTZHELFER*IN Erstschulung	180,- € pro Teilnehmer	265,- € pro Teilnehmer
SICHERHEITSBEAUFTRAGTE*R Erstschulung	490,- € pro Teilnehmer	660,- € pro Teilnehmer
GEFÄHRDUNGSBEURTEILUNG Qualifizierung zum Erstellen von Gefährdungsbeurteilungen	490,- € für den 1. Teilnehmer 600,- € pro weiteren Teilnehmer	660,- € pro Teilnehmer



Informieren Sie sich über bundesweite Seminare an verschiedenen Standorten unter www.dekra-akademie.de und teilen Sie uns Ihren Wunschtermin und -ort mit. Wir übernehmen die Buchung für Sie!



LOGISTIK

78.000 ständig verfügbare Artikel, 8 Mio. gefahrene km pro Jahr, über 99,7% fehlerfreie Auslieferung, 85.000 m² Lagerfläche (unter Dach)

MODUL LOGISTIK

Unsere Leistungen für reibungslose Abläufe

Wir bieten Ihnen durchdachte Logistik mit moderner Lagertechnik und punktgenauer Lieferung. Unser Eigenanspruch: Alles muss stimmen - Produkt, Menge, Zeit, Ort, Qualität, Informationen und Kosten.

Schneller, höher, weiter: Die Anforderungen, die Sie in Ihrem Tagesgeschäft bewältigen müssen, wachsen ständig. Wir unterstützen Sie dabei mit dem umfassenden Logistik-Angebot unsere Tochtergesellschaft **logistik4YOU**.

KOSTEN

Flatrate und vergünstigte Konditionen für nur 75,- € im Monat.

ZIELE

- Gewährleistung von ständiger Verfügbarkeit und Planungssicherheit
- Unterstützung bei den ständig wachsenden Anforderungen im Tagesgeschäft



Unser Modul Logistik
schnell & einfach erklärt.



VORTEILE

Serviceleistungen

- Barcodesystem - Einrichtung Ihres eigenen Lagers
- Befreiung von Mindermengenzuschlag und Streckenkosten
- Belieferung und Kommissionierung nach Ihren individuellen Anforderungen

Transporter Direkt

- Ortung, Belieferung und Bestückung Ihrer Firmenfahrzeuge
- Belieferung über Nacht, sodass Sie morgens direkt losfahren können

Container und andere Hilfsmittel

- Verschiedene Container inkl. Innenausstattung für das schnelle Einrichten Ihrer Baustelle
- Treppenanlage und Extra Podest
- Universelle Ladehilfsmittel für Ihren Betrieb

PROJEKTBEZOGENE LAGERHALTUNG

Sie benötigen für die Dauer eines Projektes neben der ständig vorgehaltenen Lagerware zusätzliche Artikel? Gern! Wir lagern Ihre Ware und liefern sie kurzfristig aus. Sprechen Sie uns an.

DISTRIBUTION

Mit 155 eigenen Fahrzeugen beliefern wir unsere Kunden per Tages-, Nacht- und Stadtdistribution.

Gemäß Ihren Anlieferungswünschen takten wir unseren Tourenplan. Mögliche Einschränkungen stimmen wir im Vorfeld zwischen Außendienst und Disponent ab – und machen Sie in Zusammenarbeit mit dem Fahrer möglich! Dabei wird durch das erhöhte Verkehrsaufkommen die Nachtzustellung eine immer wichtigere Option, wobei hier die Einhaltung von Lärmbelastigungsgrenzen beachtet werden muss.

Zudem kann durch das Verkehrsaufkommen in Großstädten eine termingerechte Auslieferung schwierig werden. Hierfür wurden Verteilerzentren eingerichtet, um zeitkritische Terminzustellungen noch pünktlich ausliefern zu können.

Gut zu wissen: Zwischen 04.15 Uhr und 09.00 Uhr haben wir bereits 75% aller Sendungen zugestellt.

KRANBELIEFERUNG

Aufgrund der steigenden Anzahl von Objekt-, Industrie- und Rohrkunden setzen wir seit Jahren erfolgreich auf den Einsatz eines Kranwagens. Somit sind Anlieferungen in verschiedene Stockwerke, aufs Dach oder in den Kelleraushub möglich.

BAUSTELLENBELIEFERUNG

Wir beliefern Ihre Baustellen bundes- und europa-weit. Sonderfahrten planen Sie einfach mit unseren Touren-Disponenten. Für unsere Objektkunden sind diese Touren inzwischen fester Bestandteil unserer Distribution geworden. Die Abwicklung erfolgt mit eigenem LKW und Personal. Hier richten wir uns ganz nach Ihren Vorgaben.

LADEHILFSMITTEL

Den fachgerechten Transport Ihrer Waren stellen wir durch geeignete Ladehilfsmittel sicher, die auch Ihnen das Handling auf Ihren Baustellen vereinfachen: Z.B. Einweg- oder Europaletten, abschließbare Gitterboxen, spezielle Wannenhalterungen oder Duschabtrennungsstände.

PAKETVERSAND

Paketdienstfähige Lagerware können wir Ihnen über unsere Dienstleister deutschlandweit innerhalb von 1-3 Arbeitstagen kostenfrei verschicken.



MODUL LOGISTIK

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Serviceleistung	Preis für Modulpartner	Preis bei Einzelbuchung
<p>BARCODESYSTEM</p> <p>Wir helfen Ihnen bei der Einrichtung Ihres eigenen Lagers. Inklusive Installation und Service vor Ort, sowie Scanner und Barcode-Etiketten.</p> 	inklusive	599,- € einmalig
<p>TRANSPORTER DIREKT</p> <p>Ortung, Belieferung und Bestückung Ihrer Firmenfahrzeuge über Nacht, damit Sie am nächsten Arbeitstag direkt starten können, ohne einen Umweg zum Betrieb zu machen. Möglich nach technischer Klärung und Verfügbarkeit.</p> 	2 Fahrzeuge inklusive	27,50,- € je Fahrzeug im Monat
<p>MINDERMENGENZUSCHLAG</p> <p>Kosten für Mindermengen entfallen bei jeder Bestellung.</p>	inklusive	6,50 € je Bestellung
<p>STRECKENKOSTEN</p> <p>Kostenzuschlag für Streckenbestellung entfallen bei jeder Bestellung.</p>	inklusive	4,50 € je Bestellung
<p>BELIEFERUNG UND KOMMISSIONIERUNG AUF INDIVIDUELLE KUNDENANFORDERUNGEN</p> <p>Nach Absprache stellen wir Ihre Ware je nach Wunsch zusammen auf eine Palette oder in eine Box um Ihnen die Handhabung zu erleichtern. Möglich nach technischer Klärung und Verfügbarkeit.</p>	inklusive	x
<p>KURIERFAHRTEN INNERHALB VON 24 STUNDEN</p> <p>Falls Sie kurzfristig und schnell noch etwas zum Kunden geliefert haben wollen. Wenn es sehr drängt auch per Nacht Express zustellbar. Nur auf Anfrage.</p>	25% Rabatt auf den Preis des Dienstleisters	Preis des Dienstleisters
<p>KRANBELIEFERUNG BAUSTELLE</p> <p>Für die Lieferung in verschiedene Stockwerke, aufs Dach oder in den Kelleraushub.</p>	25% Rabatt auf den regulären Stundensatz	100,- € je Stunde (mind. 4 Stunden)
<p>PAKETDIENST DEUTSCHLAND EXPRESS 10.00 UHR</p> <p>Bei Bestellung von Lagerware bis 13 Uhr. Sie benötigen Ihre bestellte Ware bereits pünktlich am nächsten Werktag und am besten vor 10.00 Uhr? Geben Sie uns Bescheid und wir kümmern uns darum.</p>	inklusive	14,90 €
<p>PAKETDIENST DEUTSCHLAND EXPRESS 12 UHR</p> <p>Bei Bestellung von Lagerware bis 13 Uhr. Sie benötigen Ihre bestellte Ware bereits pünktlich am nächsten Werktag und am besten vor 12 Uhr? Geben Sie uns Bescheid und wir kümmern uns darum.</p>	inklusive	9,90 €

Container Direkt und andere Hilfsmittel	Preis für Modulpartner*	Preis bei Einzelbuchung*
20' CONTAINER MIT REGAL UND ELEKTRIK Die Kosten für die Endreinigung entfallen bei besenreiner Rückgabe.	110,- €	145,- €
20' CONTAINER LEER Die Kosten für die Endreinigung entfallen bei besenreiner Rückgabe.	90,- €	120,- €
10' CONTAINER LEER Die Kosten für die Endreinigung entfallen bei besenreiner Rückgabe.	75,- €	100,- €
8' CONTAINER LEER Die Kosten für die Endreinigung entfallen bei besenreiner Rückgabe.	65,- €	85,- €
20' RAUMCONTAINER INKL. MÖBEL	155,- €	200,- €
10' RAUMCONTAINER INKL. MÖBEL	135,- €	175,- €
20' SANITÄRCONTAINER 2x Dusche, 2x WC, kann nach Rücksprache auch vermietet werden inkl. Elektro- / Warmwasserspeicher und Heizlüfter	295,- €	380,- €
10' SANITÄRCONTAINER 1x Dusche, 1x WC, kann nach Rücksprache auch vermietet werden inkl. Elektro- / Warmwasserspeicher und Heizlüfter	245,- €	320,- €

* je nach Verfügbarkeit

Die Preise für Container Direkt verstehen sich monatlich exkl. Versicherung, Transport und Reinigung.



20' Container 5,898 x 2,352 x 2,390 m (L x B x H)
10' Container 2,834 x 2,330 x 2,370 m (L x B x H)
8' Container 2,438 x 2,200 x 2,260 m (L x B x H)



MODUL LOGISTIK

Jetzt Modulpartner werden und für 75,- € im Monat vergünstigte Konditionen sichern.

Container Direkt und andere Hilfsmittel	Preis für Modulpartner*	Preis bei Einzelbuchung*
TREPPENANLAGE 1 X 2,5 M PODEST FÜR CONTAINERLÖSUNGEN Kann außerhalb von NRW nur nach Rücksprache vermietet werden.	110,- €	145,- €
2,5 M EXTRA PODEST Kann außerhalb von NRW nur nach Rücksprache vermietet werden.	30,- €	45,- €
ALUMINIUM LADERAMPE (FÜR MATERIALCONTAINER) Kann außerhalb von NRW nur nach Rücksprache vermietet werden.	20,- €	25,- €
VERTRIEB LADEHILFSMITTEL Universal-Ladehilfsmittel für Ihren Betrieb Inbegriffen sind Europaletten und Gitterboxen	inklusive nur bei Rückführung	15,- € je Palette 90,- € je Gitterbox
BIGBOX MIT VERSCHLUSSSYSTEM Geschlossene BigBox mit Deckel zum Kauf inkl. Vorhängeschloss. Ausführung mit drei Kufen, silbergrau, 120 x 80 x 79 cm (L x B x H)	200,- €	400,- €



* je nach Verfügbarkeit

Die Preise für Container Direkt verstehen sich monatlich exkl. Versicherung, Transport und Reinigung.



20' Container 5,898 x 2,352 x 2,390 m (L x B x H)
 10' Container 2,834 x 2,330 x 2,370 m (L x B x H)
 8' Container 2,438 x 2,200 x 2,260 m (L x B x H)





FINANZEN & CONTROLLING

Sichere Finanzierung, Liquiditätssicherung, zeit- und kostensparende Zahlungsabwicklung, Archivierung, mehr Transparenz durch Informationen ganz nach Bedarf

FINANZEN & CONTROLLING

Sicherheit und Transparenz mit einem starken Partner

Bei Fragen rund um Finanzen und Controlling haben Sie mit der Pietsch Gruppe einen starken Partner an Ihrer Seite.

Als Großhandel in der Haustechnik-Branche erfüllen wir für Sie eine Finanzierungsfunktion. Bei der Unternehmensgruppe Pietsch können Sie sich sicher sein, einen starken Partner an Ihrer Seite zu haben.

KREDITGEWÄHRUNG

Sie möchten einen größeren Auftrag abwickeln? Dann nutzen Sie uns als Finanzierungsbaustein. Dank einer Warenkreditversicherung verfügen wir über eine solide Rückendeckung, sodass objektbezogen oder befristet höhere Kreditlimits zur Verfügung gestellt werden können. Ihre Vorteile: Liquiditätssicherung und geringere Finanzierungskosten.

RECHNUNGSTELLUNG UND ZAHLUNGSABWICKLUNG

Sparen Sie Aufwände, Zeit und Kosten, indem Sie die Rechnungsstellung und Zahlung über uns abwickeln. Wir bieten effiziente Zahlungsmodalitäten, vom Monatszahler bis zum Lastschriftverfahren.

Die Rechnungsstellung erfolgt im gängigen ZUG-FERD-Format auf digitalem Weg. Wahlweise per E-Mail oder direktem Datenaustausch. Für Sie be-

deutet das: Weniger Personalaufwand, effizientere Zusammenarbeit mit dem Steuerberater und Zeiteinsparungen bei der Archivierung.

INFORMATIONSVERSORGUNG

Vorreiter: Das Controlling der Pietsch Gruppe versorgt Sie kontinuierlich mit qualitativ hochwertigen, professionell erstellten und für Sie aufbereiteten Informationen – von standardisierten Berichten bis hin zur individuellen Lösung. In puncto Informationsaufbereitung ist das bisher einzigartig in der Branche.

Profitieren Sie von unserer Kompetenz und freuen Sie sich auf mehr Transparenz für Ihr Unternehmen. Nutzen Sie beispielsweise Umsatz- und Absatzdaten zu Bauvorhaben für Nachkalkulationen und Sonderkonditionsvereinbarungen mit der Industrie. Oder Umsatzdaten je Hersteller: Diese können bei Gesprächen mit Industrievertretern oder für Bonusprogramme hilfreich sein.

Um Ihre internen Abläufe transparenter zu gestalten, stellen wir Ihnen außerdem gerne Zahlen und Daten zu Onlineumsätzen zur Verfügung.

Sprechen Sie uns an und wir beraten gemeinsam, in welcher Form unsere Informationsversorgung für Sie am sinnvollsten ist.



Einzelleistungen	Preis bei Einzelbuchung
<p>STANDARDBERICHTE AUS DEM BERICHTSWESEN Verschiedene Berichte für die einzelnen Auswertungsmöglichkeiten. Sind kombinierbar und können mit günstigeren / gestaffelten Preisen angeboten werden, z.B.:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Onlineumsätze nach Erfasser • Umsatzübersicht nach Warengruppe und Lieferant • Umsatzübersicht nach Kommissionen • Gesamtumsätze 	<p>7,50 € monatlich</p>
<p>ERWEITERTES REPORTING UND BERICHTE z.B. Onlineportal-Lösungen mit umfangreichen Reports Nur auf Anfrage und nach Rücksprache und Prüfung der Anforderungen möglich.</p>	<p>je nach Umfang monatlich</p>
<p>MONTAGEZEITEN PER DATENTRÄGER Erfahren Sie für welche Arbeitsschritte Sie wie viel Zeit benötigen, um eventuell Schritte zu optimieren.</p>	<p>ca. 150,- € für einmaligen Datensatz</p>



FACHCENTER

Direkt mitnehmen:
In unseren Fachcentern
bekommen Sie kurzfristig
Artikel für Ihren täglichen
Bedarf, wie z.B. Kleinteile
und Zubehör.

FACHCENTER

Schnell, direkt und immer in Ihrer Nähe.

Direktservice in Ihrer Nähe. Einfach Ware bestellen und im Fachcenter Ihrer Wahl abholen.

Die Idee ist einfach - der praktische Nutzen überzeugend: Sie bestellen telefonisch oder online die Artikel, die Ihnen fehlen. Sie müssen nicht auf die nächste Lieferung warten, bis die Ware zum Bauvorhaben geschickt wird, sondern können Sie selbst abholen, wenn es besonders schnell gehen soll: Im Fachcenter in Ihrer Nähe, das Sie bei Ihrer Bestellung direkt mit angeben können.

Unsere Fachcenter-Mitarbeiter stellen Ihren Auftrag umgehend zusammen und legen die Ware zur Abholung bereit. Natürlich können Sie unsere Produkte auch direkt im Fachcenter ordern - ohne vorherige Bestellung. Bei der Auswahl der Produkte aus dem Fachcenter-Sortiment beraten Sie unsere qualifizierten Mitarbeiter gern.

UNSERE FACHCENTER – IHRE VORTEILE:

- Online Bestellung per Tablet/Smartphone über das responsive shk4YOU
- Informationsveranstaltungen vor Ort:
 - Fachcentertage mit Lieferanten
- FC-Sortimente auf Kundenwunsch
- Aktionen
- Fachkundige Beratung
- Ständige Warenverfügbarkeit





Professionell,
flexibel, zeitgemäß:
Digitale Systemlösungen,
perfekte Schnittstellen und
die passende Unterstüt-
zung - online, telefo-
nisch oder vor Ort.

IT

Zuhause in digitalen Welten

Mit einem breit aufgestellten Team fungieren wir als internes IT-Systemhaus für die gesamte Unternehmensgruppe Pietsch.

In unserem Warenwirtschaftssystem SAP sind mehr als 450.000 Artikelstammdaten hinterlegt. Täglich verarbeiten wir mehr als 16.700 Auftragspositionen. Individuell entwickelte und angepasste Systeme runden unser Angebot ab.

Ein dichtes Informationsnetz und hervorragende digitale Prozesse machen es uns möglich, schnell und gezielt Informationen auszutauschen: Vom Angestellten im Büro, über unsere Logistikmitarbeiter und Außendienstler bis hin zu heute bereits knapp 8.000 Kunden, die in unsere digitalen Prozesse eingebunden sind.

Überzeugen Sie sich von unseren Leistungen. Fragen beantworten wir Ihnen gerne:

DATENSERVICE-HOTLINE

Telefon 02561 / 77-229

Telefax 02561 / 77-66-565

E-Mail datenservice@pietsch-gruppe.de

450.000

erfasste Artikelstammdaten

16.700

Auftragspositionen täglich

KLARE PROZESSE MIT DEM ONLINESYSTEM SHK-4YOU.DE

Schnell, klar, zentral: Mit unserem Onlinesystem shk-4you.de sind Sie immer auf dem Laufenden, 24 Stunden rund um die Uhr. shk-4you.de liefert Ihnen Informationen und Neuigkeiten zu allen Produkten unserer Firmengruppe und bildet damit die Basis für optimale Prozesse in Ihrem Geschäft. Profitieren Sie von aktuellen Informationen zu Preisen und Lagerverfügbarkeiten, nutzen Sie Herstellerkataloge und Branchennews, Bilder und Belege. shk-4you.de ist Ihre zentrale Informationsdrehscheibe - jederzeit auf Ihrem PC, Tablet oder Smartphone verfügbar.

STAMMDATENPFLEGE GANZ EINFACH: MIT DATANORM UND SHK CONNECT

Nutzen Sie bereits DATANORM? Perfekt! Dann helfen wir Ihnen jetzt mit unserem Datenservice, Ihre Artikelstammdaten noch einfacher zu pflegen. Unser Datenservice beinhaltet regelmäßige Aktualisierungen (zeitgleich mit den Änderungen unserer Bildpreisliste) und natürlich die Einsicht in unser aktuelles Vollsortiment mit rund 450.000 Artikeln.

Noch zeitsparender geht es mit SHK-Connect: Mit diesem 24h-Webservice importieren Sie Ihre Kataloge jetzt mit nur wenigen Mausclicks direkt aus Ihrer Handwerker-Software. Das manuelle Laden, Zwischenspeichern, Entpacken und Einlesen von DATANORM-Dateien entfällt damit komplett. Fragen Sie einfach Ihren Software-Anbieter, ob Ihre Software das SHK-Connect-Verfahren unterstützt.

FÜR IHRE OPTIMALE BESCHAFFUNG: STANDARDISIERTE SCHNITTSTELLEN

Damit Ihre Handwerkersoftware und unser Onlinesystem eine Einheit bilden, sind standardisierte Schnittstellen erforderlich. Zum Beispiel die Integrierte Daten Schnittstelle IDS oder OCI, UGS und UGL.

Ihre Vorteile: Der lästige Programmwechsel zwischen Anbietererstellung und Artikelrecherche entfällt. Bestellungen aus Ihrer Handwerkersoftware lassen sich direkt in unseren Warenkorb platzieren. Artikel-daten und Belege werden automatisch überführt und müssen nicht mehr doppelt erfasst werden. Insgesamt sparen Sie so nicht nur Kosten, sondern auch Zeit. Außerdem sorgen Sie für eine einheitliche Beschaffungsstrategie.

IT

Zuhause in digitalen Welten

MONTAGEZEITEN SCHNELLER KALKULIEREN

Tätigkeiten kalkulieren und normierte Arbeitszeiten in einem Schritt abrechnen: Die DATANORM Artikelstammdaten werden optimal durch kalkulierte Montagezeiten ergänzt. Somit gehört das zeitintensive Aufsplitten der Arbeitszeiten und die Zuordnung zu den einzelnen Artikel der Vergangenheit an. Profitieren Sie davon!

Arbeitszeiten für unseren Artikelstamm bieten wir über das Ingenieurbüro Bürgele an. Die Daten können so direkt in die Artikelkataloge überspielt werden und sind bei der Angebotserstellung oder Kalkulation sofort abrufbar.

ZEIT SPAREN MIT GAEB: BELEGE DIGITAL AUSTAUSCHEN

Sparen Sie Zeit und Geld bei Ihren Ausschreibungen: Mit GAEB2000 kommunizieren Sie mit dem Großhandel papierlos und digital. So geht's: Der Großhandel bekommt von Ihnen das digitale Leistungsverzeichnis als Preisanfrage im GAEB2000-Format via E-Mail. Sie erhalten das ausgearbeitete Leistungsverzeichnis als Preisangebot via E-Mail zurück und haben sofort die Möglichkeit, dieses in Ihre Software oder als Download im Onlinesystem einzulesen. Alle kalkulierten Leistungspositionen stehen Ihnen nun automatisch zur Bestellung per GAEB2000 zur Verfügung.

MIT BARCODESYSTEM ERFASSUNGSFEHLER VERMEIDEN

Bestellaufwände lassen sich mit unserem Onlinesystem auf ein Minimum reduzieren. Der Schlüssel: Ein durchgängig integrierbares Barcodesystem, das Zeit und Kosten spart und Erfassungsfehler praktisch unmöglich macht.

INDIVIDUELLE LÖSUNGEN FÜR IHREN MARKTPLATZ

Sie nutzen bereits eine gut funktionierende Einkaufsplattform? Kein Problem! Unser Sortiment kann über alle gängigen Plattformen für Sie bereitgestellt werden.

DATENSERVICE VOR ORT

Technik ist unser Ding! Deshalb bieten wir Ihnen neben unserer telefonischen Datenservicehotline selbstverständlich auch Unterstützung direkt bei Ihnen vor Ort an. Sprechen Sie uns einfach an – direkt oder über unsere Hotline!

ZUGFERD

Das Forum elektronische Rechnung Deutschland (FeRD) hat ein gemeinsames übergreifendes Format für elektronische Rechnungen erarbeitet, das für den Rechnungsaustausch zwischen Unternehmen, Behörden und Verbrauchern genutzt werden kann und den Austausch strukturierter Daten zwischen Rechnungssteller und Rechnungsempfänger ermöglicht („ZUGFeRD“ Format). Das ZUGFeRD-Rechnungsformat erlaubt es, Rechnungsdaten in strukturierter Weise in einer PDF Datei zu übermitteln und diese ohne weitere Schritte auszulesen und zu verarbeiten.



**ZENTRALE
OBJEKTABTEILUNG**

Objektgeschäft der
Pietsch-Gruppe: Dreh-
scheibe für Objektangebote
und professionelles Key
Account Management

ZENTRALE OBJEKTABTEILUNG

Langjährige Erfahrung macht den Unterschied

Jedes Jahr erreichen und über 4.000 Projekte in Form von Leistungsverzeichnissen aus den Gewerken Sanitär, Heizung, Kälte und Lüftung. Ein spezialisiertes Team erarbeitet darauf professionelle Objektangebote. Zur Orientierung werden jeweils die LV-Positionsnummern mit angegeben. Die Überhabe der Objektangebote an Sie erfolgt nach Ihrem Wunsch in den Formaten

- PDF
- GAEB
- IDS
- UGL
- OCI

Zusätzlich können wir Ihnen mit Hilfe von SAP alle nötigen Umsatz- und Absatzanalysen für Ihre Projekte nach Hersteller, Warengruppen und Artikeln erstellen.

MIT IHNEN VOR ORT

Unsere Objektkunden begleiten wir in unserem Ausliefergebiet und darüber hinaus nahezu deutschlandweit.

Eine Zusammenarbeit auf Augenhöhe mit engen Absprachen zwischen unseren Objektkunden, Herstellerpartnern und uns, liegt uns bei unserer Arbeit besonders am Herzen.

NAH AM MENSCHEN: UNSER KEY ACCOUNT MANAGEMENT

Professionelle Kundenbetreuung ist für uns das A und O. Deshalb sorgt ein Team aus langjährig erfahrenen und spezialisierten Key Account Managern für eine reibungslose Betreuung unserer Objektkunden.

Unsere Key Account Manager verfügen über alle erforderlichen Kenntnisse und notwendigen Instrumente rund um das Objektgeschäft. Die Preis- und Entscheidungskompetenz liegt in ihrer Hand. Und nicht zuletzt arbeiten sie innerhalb großer interner und externer Netzwerke, auf die sie im Bedarfsfall schnell zugreifen können.

3 Mio.

Angebotspositionen
im Jahr



Langjährige Erfahrung:
Unser Key Account
Management

4.000

Projekte
im Jahr



Professionelle
Unterstützung in der
Objektabwicklung



SORTIMENT

Top-Marken: 4YOU,
sanibel und comfort
by sanibel. Höchste Qua-
lität zu erschwinglichen
Preisen, breites Lagersorti-
ment zu optimaler Ver-
fügbarkeit

4YOU

Eine Marke auf höchstem Niveau

4YOU ist die Hausmarke der Unternehmensgruppe Pietsch - wir vereinen lebenslange Qualität mit formvollendeter Ästhetik.

Seit 2007 erhältlich, sind sie inzwischen eine feste Marktgröße mit hoher Nachfrage. Das Konzept setzt

auf Harmonie im Bad - mit Qualitätsprodukten namhafter Hersteller zu attraktiven Preisen. Der Fokus liegt auf Individualität - nutzen Sie die einzigartige Gestaltungsvielfalt von 4YOU und wählen Sie zwischen den Varianten Ihre persönliche Lieblingskombination aus.

DESIGN | 4YOU

Die klassischen DESIGN Kollektionen verleihen jedem Bad einen markant-luxuriösen Standpunkt und überzeugen neben großartigen Funktionen durch ein unverwechselbares puristisch-edles Design.

TREND | 4YOU

Harmonie im Bad durch individuell unverwechselbare Akzente. Setzen Sie ein optisches Zeichen mit den vielfältigen TREND Kollektionen und lassen Sie Ihr Bad im neuen Glanz mit persönlichen Lösungen erstrahlen.

AKTIV | 4YOU

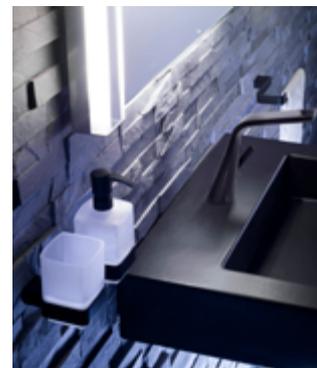
Ein perfektes Erlebnis für die ganze Familie: Die AKTIV Kollektion ist unkompliziert, dezent und funktional. Verschiedene Lösungen bieten Ihnen ein besonderes Wohlfühl-Erlebnis.



4YOU Sortiment wird
stetig aktualisiert
und erweitert.

24h

Innerhalb von 24
Stunden ab Lager
lieferbar.



SANIBEL & COMFORT BY SANIBEL

Starke Marken für Ihr Zuhause

Mit sanibel und comfort by sanibel versorgen wir Sie mit hochwertigen Produkten für Bad, Heizung und Installation.

Mit dem Eintritt in die GSH zum 01. Januar 2016 gab es im Bereich unserer Hausmarken einen großen



Garantiert schöner baden.

Individuelle Möglichkeiten und hohe Funktionalität sind seit 1982 die Kennzeichen aller sanibel Bad-Serien. Als Fördermarke der Unternehmensgruppe Pietsch bietet sanibel seit mehr als 30 Jahren innovative und designorientierte Badausstattung in höchster Markenqualität. Mit erstklassigen Produkten für Badezimmer entstehen Lebensräume zum Genießen, Erholen und Entspannen. Bei der Herstellung aller sanibel Produkte hat der Anspruch auf Nachhaltigkeit einen hohen Stellenwert. Die Verwendung hochwertiger Materialien garantieren langfristige Zufriedenheit und Freude.



Umschwung. Wir freuen uns, mit sanibel und comfort by sanibel zwei starke und gut besetzte Marken in unserem Sortiment zu haben und sind uns sicher, dass sie auch Sie überzeugen werden.



Mit Sicherheit - Heute. Morgen. In der Zukunft.

comfort by sanibel ist unsere Marke für die gesamte Haustechnik aus dem Bereich Wasser, Wärme, Gas und Luft. Die Installationstechnik hinter der Wand - produziert von namhaften Markenlieferanten - ist in allen Lieferbereichen perfekt aufeinander abgestimmt. Zuverlässige Produkte für höchsten Komfort bei Installation und Betrieb sind unsere Kernkompetenz und decken alle Ansprüche an eine professionelle Installation mit einer Marke ab. Dem Installateur stehen die komplette Produktpalette und alle Möglichkeiten der Haustechnik zur Verfügung - vom ersten Anschluss bis zum letzten Tropfen, der das Haus verlässt.



UNSER LAGERSORTIMENT

Ständig verfügbar in unseren Regionallägern oder im Fachcenter in Ihrer Nähe.

HEIZUNG

- Ölkessel
- Gaskessel
- Gasthermen
- Speicher
- Gebläsebrenner
- Elektrogeräte
- Regelungen
- Rohrisolierungen
- Öllagerbehälter
- Ölarmaturen
- Flachheizkörper
- Badheizkörper
- Alu-Heizkörper
- Konvektoren
- Röhrenradiatoren
- Heizwände
- Fußbodenheizung
- Fernwärme und Nahwärme
- Kamine
- Thermostatventile
- Ausdehnungsgefäße
- Rauchabzugsmaterial
- Verteiler
- Rohrarmaturen
- Umwälzpumpen
- Schwerarmaturen
- Druckhaltung
- Ersatzteile
- ...

SANITÄR

- Armaturen
- Keramik
- Brausen
- Badmöbel
- Accessoires
- Wannen
- Duschtrennungen
- Spiegel- und Spiegelschränke
- Küchenarmaturen
- WC-Sitze
- Care-Produkte
- Wellness
- Dusch-WCs
- Spülkästen
- ...

INSTALLATION

- Vorwandinstallation
- Installations-Rohrsysteme
- Stapelarmaturen
- Abflussrohre
- Befestigungs- und Montagehilfsmaterial
- Kupferrohr
- Hausinstallationsrohre (HI-PVC)
- PE-Rohr/ PP-Rohr
- Edelstahlrohre
- Temperguss-Fittings
- schmiedeeiserne Fittings
- Stahlfittings
- Rotguss Gewinde-Fittings
- Messing Gewinde-Fittings
- Löt-Systeme Kupfer / Rotguss
- Press-Systeme Kupfer / Rotguss
- Press-Systeme Edelstahl
- Press-Systeme C-Stahl
- Stecksysteme Kupfer
- Stecksysteme Edelstahl
- Stecksysteme C-Stahl
- Press-System-Stahl
- ...

REGENERATIVE ENERGIEN

- Regenwassernutzung
- Fotovoltaik
- Feststoffkessel
- Solar
- Wärmepumpen
- Blockheizkraftwerke
- ...

LÜFTUNG UND KLIMA

- Ventilatoren / Geräte
- KWL (kontrollierte Wohnraumlüftung)
- Klima
- Hallenheizung
- Wärmepumpen Lüftung
- Kanal / Wickelfalz
- ELS (Einrohlüftungssysteme)
- Lüftungskomponenten
- Zentralstaubsauganlagen
- Ersatzteile Lüftung / Klima
- ...

TECHNIK

- Siederohr
- genutete Verbindungen
- Bedachung
- Wasser Ver- und Entsorgung
- Wasseraufbereitung
- Schwimmbadtechnik
- Werkzeug
- Haus- und Hofentwässerung
- Smart Home
- ...

DIE PIETSCH GRUPPE

KURT PIETSCH GMBH & CO. KG

32051 Herford
Obere Kreienbrede 33

32257 Bünde
Lettow-Vorbeck-Straße 33

32547 Bad-Oeynhäusen
Adam-Opel-Straße 2a

33334 Gütersloh
Hülsbrockstraße 79

33659 Bielefeld
Fabrikstraße 11

33790 Halle
Goebenstraße 53

44143 Dortmund
Niedersachsenweg 12

44145 Dortmund
Bornstraße 230

45143 Essen
Westendstraße 14d

45659 Recklinghausen
Am Stadion 69

45711 Datteln
Rudolf-Diesel-Straße 14

45770 Marl
Rostocker Straße 4

46325 Borken
Nordring 220

46485 Wesel
Werner-von-Siemens-Straße 9

47167 Duisburg
Theodor-Heuss-Straße 59

47533 Kleve
Flutstraße 41

48145 Münster
Heisstraße 9

48155 Münster
Fridtjof-Nansen-Weg 10

48249 Dülmen
An der Lehmkuhle 51

48301 Nottuln
Appelhülsener Straße 9

48653 Coesfeld
Boschstraße 1

48683 Ahaus
von-Braun-Straße 17-19

49084 Osnabrück
Großhandelsring 2

49809 Lingen
Am Hundesand 1

50226 Frechen
Dürener Straße 52

50827 Köln-Bickendorf
Silcher Straße 31

59067 Hamm
Küferstraße 24

59229 Ahlen
Hansaplatz 2

59269 Neubeckum
Bahnhofstraße 7

59557 Lippstadt
Rixbeckerstraße 124

PIETSCH HAUSTECHNIK GMBH

01139 Dresden
Kötzschenbroder Straße 139

01277 Dresden
Enderstraße 94

01587 Riesa
Lommatzscher Straße 25

04179 Leipzig
Merseburger Straße 200

04347 Leipzig
Föppelstraße 8

04720 Döbeln
Ritterstraße 46

04749 Ostrau
Mittelstraße 12

09130 Chemnitz
Dresdner Straße 48a

09221 Chemnitz-Neukirchen
Auenblick 2

09247 Chemnitz-Röhrsdorf
Querstraße 16

09599 Freiberg
Karl-Kegel-Straße 20a

ELSPERMANN GROSSHANDELS GMBH & CO. KG

42285 Wuppertal
Friedrich-Engels-Allee 155

42329 Wuppertal
Buchenhofener Straße 33-35

42697 Solingen
Heiligenstock 34a

44319 Dortmund
Gernotstraße 17

44575 Castrop-Rauxel
Erinstraße 35

44653 Herne
Resser Straße 47-49

44793 Bochum
Bessemer Straße 85

44805 Bochum
Steiger-Stein-Straße 1

44867 Bochum-Wattenscheid
Fritz-Reuter-Straße 64

45525 Hattingen
Kreisstraße 35

45888 Gelsenkirchen
Auf Böhlingshof 18

46282 Dorsten
An der Glashütte 3

58093 Hagen
Wasserloses Tal 23a

58332 Schwelm
Am Damm 2

58454 Witten
Wullener Feld 9i

MÜLHEIMER HANDEL HAUSTECHNIK GMBH & CO. KG

40231 Düsseldorf
Posener Straße 156

45136 Essen
Max-Keith-Straße 33

45478 Mülheim
Weseler Str. 41 – 45

46047 Oberhausen
Zur Eisenhütte 1

46537 Dinslaken
Gerhard-Malina-Str. 106

47053 Duisburg
Sedanstraße 60

47138 Duisburg
Emmericher-Straße 112

47443 Moers
Franz-Haniel-Str. 16 c

HANDELSPART ARMATUREN GMBH

40237 Düsseldorf
Rethelstraße 33

40549 Düsseldorf
Am Ökotop 82

40764 Langenfeld
Albert-Einstein-Straße 5c

41468 Neuss
Jagenbergstraße 13a

B&C INDUSTRIE-TECHNIK GMBH CO. KG

45478 Mülheim
Weseler Straße 41-45

50827 Köln-Bickendorf
Silcher Straße 31

THIELE & FENDEL BREMEN GMBH & CO. KG

26123 Oldenburg
Nadorster Straße 226

26382 Wilhelmshaven
Oldebrüggestraße 21

26441 Jever
Am Bullhamm 6

27356 Rotenburg (Wümme)
Industriestraße 6

27570 Bremerhaven
Elbestraße 89-93

27721 Ritterhude-Platjenwerbe
Heidkamp 27-29

27749 Delmenhorst
Bremer Straße 51a

28199 Bremen
Duckwitzstraße 86

28207 Bremen
Dölvesstraße 8

28219 Bremen
Hohweg 5

28865 Lilienthal
Falkenberger Landstraße 68

29664 Walsrode
Hanns-Hoerbiger-Straße 9a

THIELE & FENDEL HAMBURG GMBH & CO. KG

21218 Seevetal
Helmsweg 8-12

22525 Hamburg
Rondenbarg 14

23795 Bad Segeberg
Theodor-Storm-Straße 77

24539 Neumünster
Leinestraße 43

•pietsch

•elspermann

•mülheimer handel

•handelspart

•b&c

•thiele&fendel